



INICIATIVA SECTORIAL

Entrevista:

***“El futuro de la industria
pasa por apostar por la
innovación”***

*Josep Morell, presidente de
Maquítec*

Entrevista:

***“El parque de robots en
España continuará su
evolución positiva”***

*Luis Basañez Villaluenga,
presidente del Comité de
Programa del ISR'09*

y mucho más...

Cuestión de logística

DB SCHENKER

**CARGO
IBERIA**



**Recambios para
Carretillas Elevadoras**

ISM



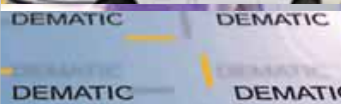
¿Están pensando
en modernizar?



AS aberle
automatización
www.aberle-automation.com/es



NACEX
Calidad + Servicio + Información =
www.nacex.es



Creating Logistics Results | **DEMATIC**
www.dematic.com

ToolsGroup
www.toolsgroup.com





Cuestión de logística

Schenker España, S.A.
Avda. Fuentemar, 7
28820 Coslada (Madrid)
Tel.: +34 91 660 54 00
Fax: +34 91 673 31 13
central.spain@schenker.com
www.schenker.es

Día a día DB Schenker garantiza que todos sus envíos lleguen al destino que les corresponde.
Como uno de los primeros proveedores de logística integral en el mundo, nuestros

88.000 empleados se encargan de agrupar, procesar, embalar, realizar las gestiones aduaneras y transportar las mercancías al lugar preciso en el tiempo preciso.
Esto es logística. Es nuestro negocio.

Tensa primavera



¿Cómo vamos a salir de todo esto?, es lo que nos estamos preguntando todos. Pues la respuesta es bien sencilla: con mucho trabajo. En estos últimos días se han dicho muchas cosas acerca de cómo salir de la crisis, pero hay quien tiene buenas ideas y quien toma decisiones. El caso es que parecen ir por separado.

En primer lugar se ha diferenciado con claridad la crisis financiera de la económica. De esta manera se están justificando unas soluciones adaptadas. Ya saben: divide y vencerás. Para el primer caso se rumorea la creación de un "banco malo"; para el segundo, que cada país mire su ombligo. La cosa es que hay que tomar decisiones drásticas y eso tiene poca rentabilidad en las urnas.

No es de recibo alcanzar las cifras de paro previstas para España en los próximos meses. Luego, como dicen nuestros abuelos -nuestros sabios- con dinero público, se debería generar empleo, aunque sea temporal. No es tan difícil pensar en ello, servicios públicos siempre hacen falta. Lo que sobra es la cicatería pública en este tipo de soluciones que son las menos costosas.

En cuanto a las empresas, lo sabe todo el mundo: sin financiación no hay aventura. Pues está claro: financiación pública generosa, con las condiciones básicas para garantizar la confianza mutua y sin intermediarios, especialmente a las Pymes.

Lo que no gusta es que con el dinero de todos se ayude a quien sólo ha buscado su provecho. Hay que empezar a llamar a las cosas por su nombre, porque a las empresas les falta el aire que respiran.

Lino Hernández Rué
Lic. Periodismo UAB

Arriba

Las ferias que, con su organización y experiencia, ponen toda la voluntad para dinamizar a sectores en tensión y muy desanimados.

Las empresas que han decidido aguantar con el ahorro de los buenos tiempos. Merecen todo nuestro apoyo.

Las personas que tienen iniciativa y se animan a emprender nuevos proyectos. No les ha de faltar nuestro ánimo.

Abajo

El pesimismo, en cualquier frente.

La falta de voluntad para alcanzar acuerdos en la clase política en estos momentos difíciles.

La ausencia de financiación a las empresas medianas, pequeñas y los autónomos, por desconfianza. España es un país de gente que trabaja bien.

Nos basta con saber el destino *Just tell us where to...*



CARGO
IBERIA

www.iberia-cargo.com

“El futuro de la industria pasa por apostar por la innovación”

Josep Morell, presidente de Maquitech 2009

¿Cómo valora el actual contexto económico en el que ha tenido lugar Maquitech 2009?

En un contexto de desaceleración económica mundial, la industria del metal también está notando sus efectos con la caída precipitada de la demanda. Sin embargo, considero que es una situación coyuntural que necesariamente hay que afrontar con optimismo. El sector de la automoción, por ejemplo, el más afectado por la crisis, cuenta con una gran fortaleza exportadora, ya que ocupa el tercer o cuarto lugar en el ranking mundial de la industria auxiliar y tiene

una gran capacidad de adaptación a las nuevas exigencias y necesidades del mercado. Por eso, creo que en los últimos seis meses del año, se abrirán horizontes diferentes para la industria automovilística.

¿Cuáles son las principales dificultades que tienen las empresas del sector?

En primer lugar, el recorte de crédito, sobre todo durante el segundo trimestre de 2008, generó serias dificultades para financiar pedidos y, como resultado, se producían cancelaciones, por lo que se dejaba de inyectar acti-

vidad circulante en las empresas. En este sentido, es importante que las empresas tengan acceso directo a las líneas de avales y ayudas para evitar perder pedidos por falta de recursos económicos.

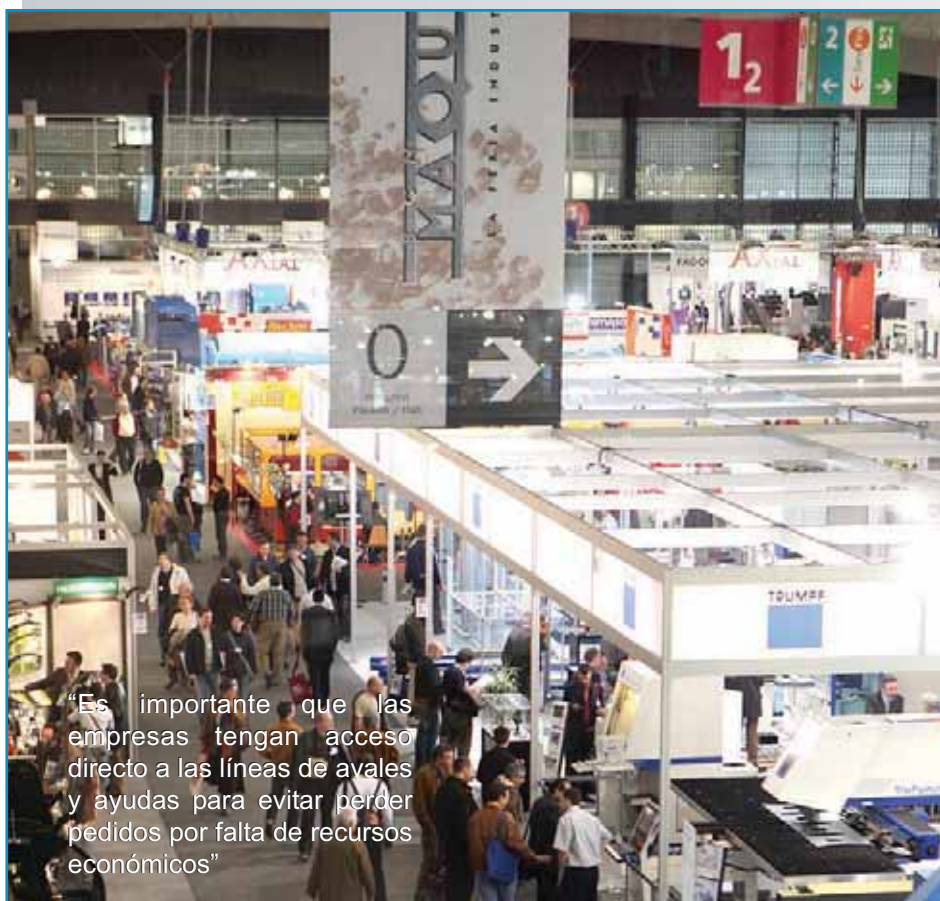
Por otro lado, es necesaria una mayor flexibilidad empresarial y social para poder ajustarse a los gastos de producción.

¿Qué soluciones plantea para garantizar la viabilidad de la industria?

El futuro de la industria pasa por apostar por la innovación no sólo en nuevos productos y procesos, sino también en las personas. Creo que hay que potenciar los recursos humanos y tecnológicos que están a nuestro alcance para hacer que las empresas sean más competitivas. De hecho, en España disponemos de personal cualificado, universidades, centros tecnológicos y de investigación que pueden ayudar a desarrollar proyectos innovadores, interesantes a nivel nacional e internacional. Sin duda, la inversión en I+D+i es la clave para ser más eficientes y mejorar la productividad.

¿Apostar por la internacionalización es otra de las vías de futuro?

Además de la apuesta en I+D+i y la formación, también es necesario que las empresas incrementen su presencia en el exterior para buscar nuevos nichos de negocio. De hecho, la industria metalúrgica tiene una clara vocación exportadora (genera el 46,5% del total de exportaciones catalanas).



“Es importante que las empresas tengan acceso directo a las líneas de avales y ayudas para evitar perder pedidos por falta de recursos económicos”

En los últimos años, la India o Taiwán han tomado el relevo a la Europa del Este y conforman uno de los mercados con mayor potencial empresarial. En este sentido, la Cambra de Comerç de Barcelona presentará un estudio sobre la subcontratación en la India, un país que ha registrado un crecimiento del 8% y un aumento de las exportaciones del 25%, según datos de la esta institución.

¿Cuál es el papel de Maquitech 2009?

En esta edición, nos hemos adaptado a las nuevas necesidades de la industria metalúrgica, por lo que presentamos un salón que ofrecerá soluciones eficaces para reactivar el sector, reuniendo a todos los agentes que intervienen en su impulso y desarrollo. En este sentido, contamos con el apoyo y la presencia de las principales asociaciones sectoriales y la participación de destacadas empresas, instituciones públicas, centros tecnológicos y universidades.

www.maquitech.com



“En España disponemos de personal cualificado, universidades, centros tecnológicos y de investigación que pueden ayudar a desarrollar proyectos innovadores, interesantes a nivel nacional e internacional”

Maquitech es un salón representativo del sector, situado en uno de los territorios con mayor tradición industrial en España y en una de las ciudades con mayor proyección internacional.

Se trata de una feria consolidada que permite a los profesionales conocer las novedades del mercado y generar nuevos negocios y contactos comerciales.

Además, su participación resulta muy rentable y beneficiosa para las empresas, ya que es una oportunidad para analizar cómo está la industria a nivel mundial y sumar esfuerzos para reactivarla.

Por otro lado, creo que la elección de Barcelona como capital de la Secretaría de la Unión Euromediterránea contribuirá en los próximos años a promover nuevas alianzas con los países de la zona. Coincide, además, que en 2010 está previsto que entre en vigor la futura Zona de Libre Comercio Euromediterránea, lo que significará la creación del mayor mercado del mundo integrado por más de 40 países.

¿Están pensando en modernizar?

- Integración de sistema de gestión de energía
- Substitución de técnicas anticuadas
- Incremento y/o aseguramiento de la disponibilidad
- Reducción del coste de mantenimiento
- Mejora de la rentabilidad así como incremento de la productividad
- Mejora del flujo de materiales, del sistema de gestión de almacén y de la organización

¡Hasta un
20%
en ahorro de
energía!

Toshiba TEC con las ISO de de Calidad y Medioambiental

TOSHIBA
Leading Innovation >>>

La compañía Toshiba TEC Spain Imaging Systems informa que es actualmente la única empresa del mercado de impresión digital en España en disponer de la certificación de calidad y medioambiente según las normas ISO 9001:2000 e ISO 14001:2004 con carácter local.

La compañía ya disponía de estos dos certificados en su matriz, sus fábricas y para sus productos. El certificado medioambiental ISO 14001:2004 certifica que la filial española dispone de unos avanzados procedimientos internos para la reducción del consumo energético de todas sus actividades, incluido el gasto de luz, agua y combustibles.

www.toshibatec-tsjs.com



BYCO construirá una plataforma logística para Paraguas Jani Markel

La constructora del Grupo Inbisa desarrollará las instalaciones logísticas con un presupuesto alrededor de 1 M €. La plataforma logística se ubicará en Derio y el plazo de ejecución de las obras es de siete meses. Con una superficie urbanizada de 1.200 m2 y una superficie construida de 3.200 m2, la entrega está prevista para mayo de 2009 y el proyecto corre a cargo de la Ingeniería Ingeliur S. L.

El diseño de la plataforma se ha supeditado a la optimización de la operativa logística. En este sentido, se van a emplear sistemas constructivos muy avanzados tales como vigas de gran longitud para conseguir grandes espacios diáfanos en el interior del almacén, así como el empleo de materiales de una calidad superior a lo estándar del mercado.

Jani Markel es una empresa distribuidora de paraguas, fundada en 1992, en Vizcaya. Cuenta con una sólida infraestructura y unas instalaciones de más de 1.500 m2 dedicadas exclusivamente a la distribución de paraguas. Desde sus orígenes como empresa, Jani Markel ha expandido su mercado en zonas como Francia, Grecia, Portugal e Italia, siendo número uno en el mercado nacional.

www.byco.es

www.inbisa.es

Suscríbase Gratis

Apúntese a nuestro club de lectores
5.000 empresas ya reciben la edición digital

Si desea recibir un aviso cada vez que editemos un nuevo número debe enviar un correo electrónico a:

info@mercadoindustrial.biz

Si desea recibir gratuitamente las ediciones pares que se editan en papel, deberá añadir la dirección de envío completa. (Sólo se distribuye en España)



DB Schenker encabeza el mercado rumano con Romtrans

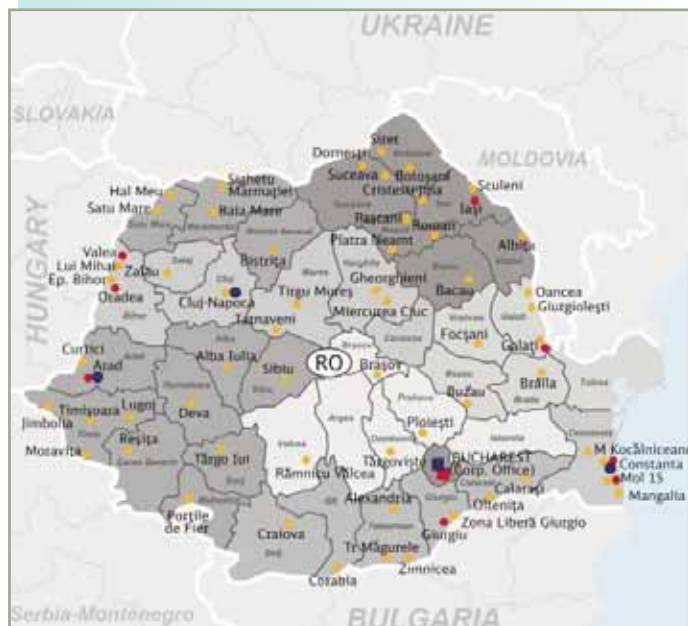
Tras la adquisición del transitario rumano S.C. Romtrans S.A., DB Schenker se ha convertido en el primer proveedor de transporte y servicios logísticos de Rumania. Esto ha fortalecido sustancialmente la posición de la compañía en el creciente mercado del Sudeste de Europa. En diciembre de 2008 la filial de DB Schenker, Schenker & Co AG en Viena, asumió el control del 99% de las acciones de Romtrans después de que las autoridades competentes de Rumania, Alemania, Austria y Hungría dieran su aprobación.

Hasta la fecha, DB Schenker ha sido representada en Rumania por su organización nacional Schenker s.r.l., con 145 empleados en Bucarest, Arad, Cluj y Constanza. A partir

de ahora, los aproximadamente 1500 empleados de las 9 sucursales rumanas y sus oficinas de ventas en distintos países europeos, pasarán a formar parte de la red mundial de DB Schenker.

Debido a una serie de requisitos necesarios que aún no se han llevado a cabo, S.C. Romtrans S.A. y Schenker s.r.l. seguirán operando, por el momento, como compañías legalmente independientes en Rumania, pero ya cooperan sobre la base de procesos unificados. Durante 2009 la unificación de las dos compañías dará lugar a una empresa conjunta, la cual será dirigida en un futuro por Albin Budinsky, Valerio Dascalu y Peter Rausch.

www.schenker.es



SIL2009

Líderes en Logística



11º Salón Internacional de la Logística y de la Manutención

Reserve su Stand

PAÍS INVITADO PANAMÁ

Del 2 al 5 de Junio
Recinto de Gran Vía de Fira de Barcelona
Barcelona • España

Organizado por:

elCONSORCI
barcelona

Principales Patrocinadores del SIL 2008:

Santander

renfe
Mercancías

CORREOS

Generalitat de Catalunya

abertis

Patrocinadores del SIL 2008:

LA VANGUARDIA

LA RAZÓN

elEconomista

Port de Barcelona

abertis logística

ara

ACCIO

NATO

Linea

Port de Barcelona

abertis logística

ara

ACCIO

central

Dnagados SPI

adif

IXE

Ajuntament de Barcelona

SPAIN-TIR

FGC

CIMALSA

Aeroports de Catalunya

GISA

Mercat de Catalunya

Ports de la Generalitat

Tabasa

www.silbcn.com

Meeting y Salones, S.A.U. Calle 60 nº19 Sector A Polígono Industrial Zona Franca
08040 Barcelona (España) Tel. +34 932 638 150 Fax. +34 932 638 128



“El parque de robots en España continuará su evolución positiva”

Luis Basañez Villaluenga, presidente del Comité de Programa del ISR'09

¿En qué situación se encuentra la robótica en nuestro país respecto a los avances del sector a nivel mundial?

Al hablar de la situación de la robótica en España es necesario distinguir diversos aspectos; por un lado, la robótica industrial y la robótica de servicios, y por otro, la investigación, la fabricación y la utilización de robots. Centrándonos en la robótica industrial que es, obviamente, la más desarrollada, España es uno de los países con mayor parque de robots, tanto en valor absoluto como por habitante. De acuerdo con las últimas estadísticas mundiales publicadas por la International Federation of Robotics (IFR), el parque español de robots industriales en operación es el séptimo del mundo en número de unidades, lo que representa un lugar muy destacado, en el que la robotización de la industria automovilística instalada en nuestro territorio ha jugado un papel determinante. Por el contrario, la producción propia de robots industriales en nuestro país es puramente testimonial.

En cuanto a la robótica de servicios, que es un campo emergente en muchos países desarrollados, tiene todavía escasa presencia en España

en cuanto a fabricación y mercado. De acuerdo con el estudio realizado por AER-ATP hace un par de años, existe en España un interés creciente por esta rama de la robótica pero queda un largo camino por recorrer. Mención aparte merece la investigación en robótica, tanto industrial como de servicios. En España, principalmente en las universidades y en CSIC, pero también en algunos centros tecnológicos, existen grupos de investigadores de gran nivel con una presencia creciente en las revistas y congresos internacionales especializados en robótica. Probablemente el problema de la investigación en robótica en España es más cuantitativo que cualitativo y, sobre todo, la falta de una industria preparada para asimilar y explotar los desarrollos de estos grupos de investigación.

¿Cómo prevé el futuro de la robótica en España?

Hacer previsiones es siempre difícil pero en tiempos de crisis, es casi imposible. No obstante, creo que, con crecimientos obviamente menores que los de años anteriores, el parque de robots en España continuará su evolución positiva. Un dato importante y significativo es que el sector de la automoción en 2007 ha dejado de

tener mayoría absoluta en el número de unidades instaladas en el año, es decir, el conjunto de los restantes sectores ha supuesto más de la mitad, concretamente el 53,5%, del número de robots vendidos en 2007. Entre los sectores con gran crecimiento cabe destacar alimentación y bebidas (44,5% de incremento respecto a 2006) y madera (40%). Por el contrario, parece muy difícil que, a corto plazo, aparezca en España un fabricante propio de robots industriales capaz de competir con las multinacionales que copan actualmente el mercado mundial.

La robótica de servicios, en sus diversas vertientes, puede ofrecer importantes posibilidades de negocio en un futuro próximo y sería muy importante que empresas españolas se posicionasen en este campo. Si bien es cierto que empiezan a aparecer algunos intentos, queda todavía mucho por hacer. En cuanto a investigación, ya he comentado que en España goza de buena salud, pero sería muy importante para su desarrollo futuro que las administraciones competentes en esta materia considerasen la robótica como un tema prioritario dentro de sus planes y programas de investigación.

¿Qué papel tiene la formación en el sector de la robótica industrial y la de servicios? ¿Está España al día?

La formación es un elemento básico y fundamental para el desarrollo de cualquier país y la formación en un sector de tanto futuro como la robótica no es, por supuesto, una excepción. En España hay excelentes profesores en temas de automatización y robótica que hacen una meritoria labor en la formación de profesionales en estos temas. No obstante creo



Luis Basañez Villaluenga es presidente del Comité de Programa del ISR'09 y delegado en España de la Federación Internacional de Robótica (IFR). Doctor Ingeniero Industrial y catedrático de Ingeniería de Sistema y Automática de la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC).



que debería incrementarse la presencia, no sólo de la robótica sino de todo lo que la envuelve y acompaña, en todos los niveles de la enseñanza que van desde la formación profesional hasta las titulaciones superiores universitarias. Únicamente con profesionales bien formados tendremos capacidad para innovar y ocupar un puesto relevante en la robótica mundial.

No deberíamos desaprovechar las posibilidades que ofrece el momento actual de adaptación al Espacio Europeo de Enseñanza Superior para adecuar los contenidos en estas materias a lo que el futuro nos va a exigir.

¿Qué ha aportado a la robótica española el hecho de que el ISR 2009 se haya celebrado en Barcelona?

Un acontecimiento mundial, en este caso, el congreso más antiguo sobre robótica, es siempre un acicate para los que nos dedicamos a este tema. El poner en contacto durante unos días a un buen número de profesionales e investigadores españoles con sus colegas de los principales países desarrollados es ya un valor en sí mismo. Por otro lado, tanto a través del ISR 2009 como de la feria Maquitech hemos dado una imagen al mundo de nuestra capacidad para afrontar los retos tecnológicos del futuro. Tanto las empresas industriales de nuestro país como las universidades y centros de investigación han colaborado con entusiasmo con la AER-ATP para que este evento sea un gran éxito y suponga un impulso para el desarrollo y la expansión de la robótica en España.

www.isr09.com

El ISR presenta, además del contenido científico, una importante componente industrial y de aplicación. Por ello se celebra siempre en paralelo con una feria, como en esta ocasión fue Maquitech, en la que además de las sesiones de ponencias científico – técnicas, que van desde control y modelado de robots hasta interacción humano-robot, pasando por temas como planificación, visión artificial y robótica cognitiva, el programa ha incluido una serie de sesiones dedicadas a sectores industriales específicos (aeroespacial, alimentación y bebidas), experiencias exitosas de transferencia de tecnología, productos nuevos e innovadores, y estrategias de investigación y oportunidades de financiación en diferentes áreas geográficas (España, Europa y Asia). También hubo sesiones plenarias impartidas por destacados especialistas mundiales que versaron sobre prótesis artificiales avanzadas, tendencias de la robótica en el sector aeroespacial y vehículos aéreos autónomos.



Polígono Industrial La Pedrosa s/n
08783 Masquefa (Barcelona)
Tel.: 93 772 76 70 Fax.: 93 772 85 09
ism@ismcontenedores.com
www.ismcontenedores.com

MultiÓpticas implanta la facturación electrónica de la mano de Drago e ipsCA

MultiÓpticas implanta la facturación electrónica de la mano de Drago e ipsCA

MultiÓpticas Sociedad Cooperativa ha implantado un sistema de factura electrónica con tecnología de ipsCA y la colaboración de Drago, miembro de Vision IT Group en la parte de consultoría. Este proyecto ha permitido a la compañía ahorrar costes (tanto en papel, tinta y gastos de envío), así como proteger el medio ambiente.

MultiÓpticas emite al año cerca de 16.500 facturas. Con el sistema de facturación tradicional la compañía imprimía un total de 132.000 hojas a doble cara, lo que suponía unos gastos de impresión de alto volumen que representaban 8.400 euros al año; 1.600 euros en sobres; y 30.600 euros en sellos y franqueado.

Con la factura electrónica, esta compañía ha logrado reducir los gastos de gestión, logística y transporte, y ya no necesita dedicar recursos durante más de tres días a imprimir, clasificar y ensobrar las facturas -cuyo coste aproximado ascendía a 12.960 euros al año-.



De esta forma, MultiÓpticas se ha beneficiado del cambio a la e-factura no sólo con un importante ahorro de costes -estimado en 59.160 euros al año-, sino también con una inmediatez en el proceso de emisión de facturas, así como de un almacenamiento de los datos más eficaz.

MultiÓpticas es una empresa líder en el mercado español de servicios ópticos, con más de 2.500 profesionales y 540 puntos de venta en todo el país. Su creación se remonta a principios de los años 70, cuando un pequeño grupo de ópticos se asoció para ofrecer mejores servicios y productos a sus clientes. En 2008 su facturación ascendió a 280 millones de euros.

www.multiopticas.com
www.dragosolutions.com
www.visionitgroup.es

Rhenus Freight Logistics y Sernam firman un acuerdo de colaboración internacional

Sernam, el primer operador privado de transporte multimodal de Francia, y Rhenus Freight Logistics Francia, proveedor logístico perteneciente al grupo europeo Rhenus, han firmado un acuerdo internacional de colaboración. Éste está basado en un deseo mutuo de desarrollo estratégico con el objetivo de reforzar y aumentar la oferta de servicios de ambas compañías.

Con este acuerdo, Sernam desarrollará un servicio de palettería desde y hacia más de 30 países gracias a la red global de Rhenus y sus 230 localizaciones. Sumada a esa expansión geográfica de servicios, Sernam también se beneficiará de la experiencia en el sector logístico y de transporte de Rhenus, en especial en España, Alemania, Benelux y el Este de Europa, en donde el grupo Rhenus tiene un fuerte posicionamiento.

Por otro lado, Rhenus Freight Logistics Francia se beneficiará de la amplia red de distribución de Sernam en el país galo. Dicha red es resultado de un activo programa de inversión iniciado en el año 2003. Rhenus tendrá acceso a la experiencia única de Sernam en el ámbito del transporte express multimodal basada en la flexibilidad de la carretera y la fiabilidad del ferrocarril.

www.rhenus.com

Solución RFID para identificar productos pequeños

Avery Dennison, la compañía global especializada en materiales para etiquetado e identificación, lanza al mercado el nuevo inlay AD-805 RFID que permite producir etiquetas de tamaño tan minúsculo como el de un sello, 19x19mm. Debido a sus reducidas dimensiones es perfecto para el etiquetado de productos de cómo pueden ser cosméticos, fármacos u otros productos pequeños que se utilizan habitualmente en el sector minorista y sanitario. Pero además de su reducido tamaño se caracteriza por su alto rango de lectura, incluso cuando esta se produce a mucha distancia, cosa que lo hace muy efectivo y preciso. Es ideal para artículos en los que es importante utilizar un etiquetado discreto sin renunciar a buenos rangos de lectura como en gafas de sol, joyería o complementos.

Además, el nuevo AD-805 posee una excelente distancia de lectura lateral

leyendo en condiciones en las que otros tags no pueden ser leídos u obtienen ratios muy bajos. La lectura lateral siempre es más complicada ya que la parte más estrecha de la etiqueta RFID es la que está de cara al lector. Esta buena capacidad de lectura lateral, hace también al etiquetado con AD-805 muy adecuado para identificar productos en packaging de plástico o blísteres de cartón.



El nuevo AD-805 es un inlay EPC Class 1 Gen2, ISO 18000-6C y como todos los productos Avery Dennison cumple la normativa ROHS.

www.averydennison.com



Líderes por Naturaleza



Todo lo que pueda imaginar en
automatización logística

Desde 1931, ofreciendo soluciones
innovadoras adaptadas a las necesidades
de nuestros clientes

Más de 5.000 referencias,
nuestros clientes, el mejor aval

Dematic Logistic Systems, S.A.

Oficina Central:

C/ Alemania, 2-4

28820 - Coslada (Madrid)

Centro Barcelona:

C/ Samontá, 23 - 3ª Planta

08970 Sant Joan Despi (Barcelona)

Contacto:

Teléfono: +34 91 205 79 04

Fax: +34 91 205 79 10

e-mail: marketing.sem@dematic.com



Más bits para la nueva cartera de productos de codificadores absolutos

El nuevo codificador absoluto multivuelta AFM60 de SICK STEGMANN bate un nuevo récord con una resolución de 30 bits y su gran robustez. También su "hermano pequeño", el codificador absoluto monovuelta AFS60, convence por su alta resolución de 18 bits. Ambas familias de productos son por tanto especialmente aptas para su empleo bajo condiciones adversas, a la vez que muy exigentes en términos de precisión y disponibilidad.

Las series AFM/AFS60 se caracterizan por su extrema robustez tratándose de un sistema óptico. Ello se debe al disco codificado de níquel. En comparación con los discos codificados de vidrio, éste es mucho más robusto a igual resolución; y en comparación con los discos codificados de plástico presenta mejor resolución y mayor termorresistencia, por lo que las series AFM/AFS60 pueden emplearse a temperaturas ambiente de -20 °C a +100 °C. El alojamiento de los ejes se ha ampliado a una anchura de 30 mm, lo que confiere al AFM/AFS60 una robustez muy superior a la de los codificadores



con rodamientos bloqueados. La ampliación de la distancia de alojamiento minimiza las vibraciones y optimiza la marcha concéntrica hasta unos niveles no alcanzados hasta la fecha, incluso a máximas revoluciones de servicio.

Tanto el AFM60 como el AFS60 disponen de una interfaz SSI. Además se pueden programar con la misma herramienta de programación ya acreditada en la serie DFS60 de SICK STEGMANN. Por primera vez, los codificadores incrementales, los codificadores absolutos monovuelta y los codificadores absolutos multivuelta pueden parametrizarse ahora con una sola herramienta de programación.

www.sick.es

Nueva medida de pallet en la oferta de Palletways

La conocida compañía dedicada a la distribución express de pequeños envíos de mercancía paletizada, ha ampliado su oferta con la introducción de una nueva medida de pallet que se adapta a las necesidades de las mercancías de sus clientes.

La filosofía de Palletways siempre ha sido la simplicidad. Así, a la flexibilidad de la red se le añaden las tarifas simples y transparentes, sin costes adicionales y con un modelo simplificado de tarifas tanto en la Península como en toda Europa. Esa simplicidad también se traslada a las medidas que deben cumplir las mercancías paletizadas, evitando así las complicadas operaciones de conversión entre peso y volumen que hasta ahora eran comunes en el sector.

La tipología de pallets que hasta ahora gestionaba Palletways se ha ampliado, aumentando así las posibilidades para las mercancías de los clientes. Así, los



servicios de Palletways se organizan en torno al Quarter Pallet, con un peso máximo de 300 kilogramos y una altura de 0,8 metros; el Half Pallet, con un peso máximo de 600 kilos y una altura de 1,2 metros; el Full Pallet, con un peso máximo de 800 kilos y una altura de 1,8 metros, y por último el Megafull Pallet, con un peso máximo de 1.200 kilos y una altura de 2,2 metros.

www.palletways.es

ToolsGroup: más de 40 clientes en España

La consultora especializada en el área de optimización del servicio y del inventario se consolida gracias al sólido soporte tecnológico, al know-how y a su plantilla de consultores técnicos expertos en planificación logística. Prueba de ello, es su cartera de clientes, formada por más de 40 empresas líderes de España. Las soluciones que brinda la empresa pasan por ofrecer una tecnología innovadora que aporta valor al negocio de sus clientes, con una metodología de implantación que permite conjugar la rápida obtención de resultados con una adecuada gestión del riesgo.

Las intervenciones en el binomio stock-servicio de sus soluciones generan resultados tangibles, que se obtienen en todos aquellos negocios que trabajan contra stock y que tienen como máxima ofrecer un buen nivel de servicio al mercado, ya sea en negocios con 50.000 o 300 referencias y en redes logísticas simples (un único almacén) o multinivel (varios almacenes en diversos niveles de la red de distribución). De ahí, que aplique a multitud de sectores, tanto industriales como de consumo, y tanto a fabricantes como a distribuidores.



En todos los casos, los proyectos de ToolsGroup permiten conseguir los retornos de la inversión en tan sólo unos pocos meses.

www.toolsgroup.com

SAP® Printer Vendor Program

Sato y SAP simplificarán la integración de sus soluciones

La corporación industrial Sato, ha anunciado su incorporación al programa SAPPrinter Vendor, en calidad de miembro con categoría Silver. La alianza entre ambas compañías permitirá el desarrollo de componentes de integración de los sistemas de trazabilidad de Sato, con las soluciones de gestión empresarial de la multinacional alemana. SAP ofrece soluciones para empresas en más de 25 sectores industriales.

www.satoworldwide.com

ARC International apuesta por la solución de voz de Zetes para optimizar sus procesos de picking

El proveedor europeo de soluciones para la identificación automática de productos y personas, ha firmado un contrato marco europeo con ARC International para la implementación de su Solución 3iV Crystal, basada en tecnología de voz.

ARC International, con sede central en Arques (Francia), está presente en cinco continentes con sus distintas fábricas y centros de distribución, sumando un total de 15.000 empleados. Con más de 40 años de experiencia, el grupo ARC fabrica y distribuye productos para la mesa en más de 160 países con marcas propias como Luminarc®, Arcoroc®, Mikasa® y Cristal d'Arques® entre otras.

El acuerdo de colaboración entre ARC y Zetes establecía el inicio del proyecto piloto en el centro de distribución que ARC tiene en Villanueva de Gallego (Zaragoza). A mediados de 2008, Zetes finalizó con éxito la implementación de la solución 3iV Crystal en estas instalaciones para el desarrollo de sus tareas de picking mediante la voz, con terminales WT4090 de Motorola, y con una integración directa de la solución al sistema SAP de la compañía. ARC Distribución Ibérica cuenta con un almacén de 40.000 m² y unos 380 empleados. Desde las instalaciones de la compañía en Villanueva de Gallego (Zaragoza) se hacen envíos a clientes y a plataformas regionales de cross-docking.

www.zetes.es



Holzma: Mucho más que el corte

La firma germana Holzma presenta nuevas soluciones de software: el software de control de la máquina "CADmatic", que se ha mejorado significativamente y, por otra parte, la "Cut Rite", el software de optimización más utilizado de todo el mundo. La compañía también destaca por su software de simulación, aplicable desde la gran línea industrial hasta la pequeña HKL 380, que permite que todas las posibles configuraciones de la máquina puedan ser simuladas sobre la base de datos de los clientes.

En asociación con el resto de máquinas del Grupo Homag, Holzma puede acceder a los controles de máquinas en línea de todo el mundo utilizando el TeleServiceNet.

www.homag-espana.com



General de Recambios, S.L.

Desde 1983

Desde el año 1983 nuestra empresa se dedica, fundamentalmente, a la venta de Recambios para Carretillas Elevadoras.

- Incluimos Recambios para CUALQUIER MARCA DEL MERCADO
- Reparación de Motores Hidráulicos y Eléctricos.
- Fabricación de cualquier pieza según muestra.
- Venta de Implementos:

- * Faros Destellantes
- * Asientos
- * Alarmas marcha atrás (SEGÚN DECRETO)
- * Cinturones de Seguridad (SEGÚN DECRETO)

- Reparación total de Carretillas .
- Recambios para Dumper, Barredoras ...



Teléfono: 00 34 93 311 37 50 / 93 311 38 61 / 93 311 37 47

Fax: 00 34 93 346 08 69

E-Mail: recambios@generalrecambios.com

Web: www.generalrecambios.com

C/ Malats 106 - 08030 BARCELONA (ESPAÑA)

Adif licita la manipulación y mantenimiento de tres grúas pórtico en Madrid

El ente público empresarial Adif ha licitado de forma conjunta la manipulación y el mantenimiento integral de las tres grúas pórtico ubicadas en el centro logístico de Madrid-Abroñigal por un importe global de 1.235.632 euros.

Con el fin de optimizar la explotación de este tipo de maquinaria ya en el año 2006 Adif propuso la unificación del servicio de manipulación junto con el de mantenimiento por un año, prorrogable por otros dos. De esta forma, se consiguió un ahorro de costes y una mayor fiabilidad y calidad de las prestaciones ofertadas a los clientes. Por este motivo se ha decidido licitar de nuevo ambos servicios de forma conjunta.

La terminal de Madrid-Abroñigal dispone de un haz de ocho vías con tres grúas pórtico con las que se realizan la mayor parte de los movimientos de manipulación de unidades de transporte intermodal (Utis).

Dos de las grúas pórtico tienen una capacidad de carga de 32 toneladas y pueden suspender las Utis hasta una altura de más de 12 metros. Estas grúas, accionadas eléctricamente, cuentan con un recorrido del pórtico de 450 metros y una velocidad de traslación del mismo de 80 metros por minuto.

La tercera grúa, de accionamiento eléctrico, puede cargar 40 toneladas y suspender las Utis hasta una altura de 13,71 metros. Cuenta con un recorrido del pórtico de 450 metros y una velocidad de traslación -del mismo de 80 metros por minuto.

www.adif.es



Iberia transportó más de 240.000 kilos de flores por San Valentín

Con motivo del Día de San Valentín, Iberia trajo a Europa 240.000 kilos de flores procedentes de países americanos cuyo destino final fue principalmente España, Alemania, Reino Unido y Holanda.



Las flores más demandadas, en su mayoría rosas, procedieron de Colombia y Ecuador, aunque también de otros países de América Latina, aprovechando la fuerte presencia de Iberia en aquellos mercados.

Las rosas, claveles, orquídeas y resto de flores fueron trasladadas en pallets con capacidad de diez metros cúbicos y 1.600 kilos de peso, adaptados para ir dentro de las bodegas de los aviones de la compañía. A la llegada a Madrid, un camión trasladó las flores a las cámaras

frigoríficas de la Terminal de Carga de Iberia hasta su distribución final.

En 2008, Iberia Cargo transportó más de 7 millones de kilos de flores desde 21 países, como Colombia, Ecuador, Perú o Costa Rica. Aunque la importación de flores se realiza durante todo el año, las fechas donde se concentra una mayor cantidad son en los días previos a San Valentín y Todos los Santos.

www.iberia-cargo.com

Crucigrama

Horizontales:

1).- Tipo de vitamina. Mantra sagrado del hinduismo. Chamusco. 2).- Compita deportivamente. 3).- Humillar. Sur. 4).- Nordeste. Al revés, introduce. 5).- El animal insectívoro de mayor tamaño de Europa. Mugido. 6).- Adjetivo que se le aplica a quien se dedica a la compra venta de cuestiones espirituales. 7).- Séptima letra del alfabeto griego. Dios olímpico de la guerra, en la mitología griega. 8).- Cura. Nombre de mujer.

Verticales:

1).- Naturales del Vall d'Arán. 2).- Gas mostaza. 3).- Adorno en forma de huevo. Magnetita. 4).- Sólido. Vocal. 5).- En la mitología romana, madre de Apolo y Diana. 6).- Éter. Pecado capital. 7).- Símbolo químico del escandio. Transformen. 8).- Al revés, residencia de obispo. Amalgama.

	1	2	3	4	5	6	7	8
1								
2								
3								
4								
5								
6								
7								
8								

Solución al crucigrama del número anterior

	1	2	3	4	5	6	7	8
1	R	E	V	E	S		D	O
2	E	X	O	D	O		O	C
3	M	I	L		B	A	T	E
4	U	J	I	E	R		E	L
5	N	A	T	R	O	N		O
6	E		I	R		E	A	T
7	R	I	V	A	L	I	C	E
8	A	P	O	D	A	R	A	S

Edita: Netchallenge Consulting S.L.

C/ Sant Antoni Maria Claret, 183, At.3ª 08041 Barcelona Tel 935019568

Director Editor: Lino Hernández Director Técnico: Carmelo Pérez

Redacción: redaccion@mercadoindustrial.biz

Administración: info@mercadoindustrial.biz

Publicidad: publicidad@mercadoindustrial.biz

D.L. Internet B-20885-2006 ISSN 1886-2330

Difusión internet: Promedio de 3000 descargas anuales por número.